

◀報道関係者各位▶

2014年9月30日  
株式会社理想実業

## ラーメン どうとんぼり神座（かむくら）



**KAMUKURA**  
SOUP WITH NOODLES

ポイントを貯めて、お店で使えるお得なクーポンを無料でゲットできる

### 神座公式スマホアプリ 9月19日(金)よりリリース

初回ダウンロードキャンペーンで

「おいしいラーメン一杯無料」または「50ポイント」がもらえる！

ラーメンレストランチェーン「どうとんぼり神座（かむくら）」を運営する株式会社理想実業（本社：奈良県北葛城郡 代表取締役 布施正人、以下神座）は、神座公式スマホアプリを9月19日(金)にリリースしました。



本アプリでは、神座の最新情報やメニュー紹介、店舗検索が可能です。また、ゲーム利用やアプリ取得によってポイントを貯めることができ、貯めたポイントは店頭にて、神座人気メニューやトッピング無料など、お得なクーポン券に交換できます。

現在、初回ダウンロードキャンペーンとして、初回起動時に「おいしいラーメン一杯無料」または「50ポイント」がもらえます。この機会にぜひ、神座公式アプリをご利用ください。

※Android端末用は、Google play、iOS端末用はApp Storeでダウンロードが可能です。

#### 【アプリ概要】

- ・ポイントを貯める：ゲーム利用や、アプリ取得によって簡単にポイントが貯めることができます。  
※ゲームやアプリの種類によってポイント数は異なります。
- ・ポイントを使う：貯まったポイントはクーポンに交換できます。  
お得なクーポンで、神座自慢のメニューをお召し上がりください。  
ポイント交換：500pt・・・おいしいラーメン 無料 / ・100pt・・・トッピング 無料

#### 【初回ダウンロードキャンペーン】

ダウンロードして初回起動時に「おいしいラーメン一杯無料」または「50ポイント」がもらえます。

神座公式アプリ ホームページURL：http://kamukura.couponappli.com/

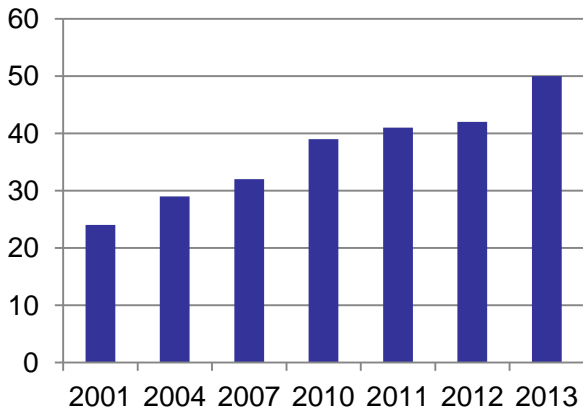
◀ 本件に関するお問い合わせ ▶

神座PR事務局  
担当：森・中根・陶

TEL:03-5572-6061・FAX:03-5572-6065・MAIL:kamukura\_pr@vectorinc.co.jp

## 【飲食業界不況のなか急成長を続ける神座】

株式会社 理想実業 売上高  
(単位:億円)



◀フレンチシェフから一念発起し、神座の礎を築いた理想実業代表の布施正人。

どうとんぼり神座は、毎年成長を続けています。毎日食べても飽きない味の追求、女性でも来店しやすい店舗開発など、神座独自のビジネス戦略の結果、2013年度の売上は約50億円に達しました。今後の店舗展開に関しては、国内のみならず海外にも展開を予定しています。世界のお客様に向け、「3回食べたらずめられない」神座の味をさらに広く提供していきます。

### 【どうとんぼり神座 (かむくら) とは】

フレンチレストランのオーナーシェフをしていた布施正人(代表取締役社長)が一念発起し、スープを一年半研究した末に開いたラーメン店です。創業は1986年。創業当時から「おいしいラーメン」は神座の看板メニューです。フレンチでの経験を活かし開発した、門外不出の神座秘伝スープ。その美味しさが引き立つように、麺の上には白菜というシンプルなラーメンにしています。この「おいしいラーメン」の人気により、大阪・道頓堀に4坪9席からスタートした店は、1日500杯以上を売り上げる人気店になりました。現在は、東京・関西を中心に33店舗を展開しています。



【看板メニュー/おいしいラーメン】  
※価格は販売エリアにて異なります

### 【株式会社理想実業 会社概要】

- ・会社名 株式会社 理想実業
- ・所在地 奈良県北葛郡広陵町安倍453-7
- ・代表取締役 布施正人
- ・運営ブランド 「どうとんぼり神座 (かむくら)」「チャーハンキッチン」「ギョウザキッチン」「神座飲茶楼 (かむくらやむちゃろう)」

### 【神座 東京ドームシティ店 店舗概要】

- ・店舗名 どうとんぼり神座 東京ドームシティ店
- ・所在地 東京都文京区後楽1丁目3番61号 黄色いビル2階
- ・席数 56席
- ・営業時間 平日11:00 ~ 23:00 土日祝10:00~23:00
- ・定休日 なし
- ・電話番号 03-3868-0236

◀ 本件に関するお問い合わせ ▶

神座PR事務局  
担当:森・中根・陶

TEL:03-5572-6061・FAX:03-5572-6065・MAIL:kamukura\_pr@vectorinc.co.jp